

ירידה דרמטית בבנייה למסחר



היזמים בורחים מקבוקים במרכז

התחלות הבניה למסחר פחתו ב-2014 בכל הארץ פרט לצפון. בתל אביב צנחה הבניה למסחר ב-85% לעומת 2013. הרשוות ממשיכות לאשר, אך היזמים חוששים מרוויה וההתמקדות עברה מתקנים מרכזיים שכונתיים

כניחה של יותר מ-50% בהthalות הבניה למסחר מאז 2013



מזה: מידע נכסים, הלמ"ס צילום: אוראל כהן

מספרים שמתקרבים ל-2 מ'ר מסחר לתושב. לעומת זאת, יש יישובים כמו באר יעקב, שמונה היום כ-35 אלף תושבים ויש בו אלפי מטרים בודדים בלבד מסחר, רוכם כוכלים פרוסים ברוחבו. כאן לא הובאו בחשבון תוכניות הפיתוח של היישוב והעובדת שעוד عشرות אלפי איש עתידיים להתגורר בו". מנתוני מחוז דרום עלתה מגמה דומה: מספר התחלות הבניה בו בשנת 2014 ירד ב-68%, לעומת זאת היקפי התחלות הבייה נזיה למסחר בשנת 2013. כך למשל, בשנה החולפת החלה בניה ש-24.7 אלף מ'ר למסחר ביחס ל-76.6 אלף מ'ר במחוז דרום בשנת 2010. כך בשני מחוזות חיפה ותל אביב – הצפון. ממחוז חיפה נרשמה עלייה של 15.3% בתחום הבניה למסחר ב-2014 לעומת 11.5 אלף מ'ר שטחי מסחר, לעומת זאת נזיה 9.8 אלף מ'ר לשנת 2013. עם זאת, יש צניחה של כ-76% בתחלות הבניה למסחר בהשוואה לשנת 2010. במחוז הצפון נרשמה עלייה של כ-21% בתחום הבניה לשנת 2014 לעומת 2013. אך גם שם הנתונים מעיריים על מנת ירידת של 22% בהשוואה למסחר במחוז חמש שנים קודם לכן. על פי הנתונים הללו, במהלך שנת 2010 ה恰恰לה הבניה נזיה 87 אלף מ'ר לעומת 67 אלף מ'ר בלבד בשנה האחרונה. בצד אחד מסביר כי מגמת העלייה בחיה פה ובאזור הקריות לא נובעת מהתערערות השוק, אלא מתיקון עיות של שנים שמהלכן לא הייתה הבניה למסחר.

צמנסקי בן שחר, מסביר בשיחה עם "כלכליסט": "הנתונים לא מצטינעים על ירידת בוקפי המסה מסחר המאושרים על ידי מוסדות התקנון, שכן יש דzon לאשר שטחי מסחר שנינויו לרשותות המקומיות ארנונה גבואה". הירידה נזעה, לדבריו, ביוםים ש"מבינים כי בשנים האחרונות יש רווחה באזרורים רבים וכי שוק המסחר הקמעוני איןovo עדיף להתפתח למדרים שמאשרות הרשוות. החשש שלהם הוא מפניהם מבנים שיימרו ריקים או לחופין מפני תשואה נזואה".

על דראל
אם בעיתך נראה פחות ופחות חותם שטחי מסחר חדשים? על פי נתוני הלשכה המרכזית לסטטיסטיקה לשנת 2014, התושבה חוותית ובמצביה על מגמת ירידת דרמטית. מה נתונים שניתחה חברת מידע נכסים עולה כי במהלך 2014 ה恰恰לה בניינית של שטחי מסחר בהיקף של כ-213 אלף מ'ר, לעומת זאת מ-500 אלף מ'ר בשנת 2013 – צניחה כללית של 57%. הנתונים אינם משתפרים גם בהשוואה לשנת 2010, שמצויה על ירידת של 56.4% בבייה למסחר.

תמיר בן שחר, מנכ"ל צימנסקי בן שחר ושות':
"היזמים מבינים כי שוק המסחר הקמעוני לא עירור להתפתח בממדים שמאשרות הרשוות"

רוזני טננbaum, סמנכ"לית שיווק בקי בוצת' יצחקי, מצינית כי "עדין יש ביקוש לשטחי מסחר, אבל מרבית הקניות הגורדיים הגיעו בפועל במקומות רבים לרוויה, בעיקר במרכזי הארץ. כיום המיקוד הוא במרכזי שכונותים. והשוק שספק צרכים אחרים וגם מתרפס על פני שטח מוצמצם יותר". עופר שחטר, מנכ"ל חברת ניהול מרכזיות הקניות פרומיל, אומר כי "יש אזורי ערים רואויים מסחר בארץ שנרשימים בהם תמיר בן שחר, בעלי חברת הייעוץ